

ประจำวัน ที่ 3 มีนาคม 2563

www.newsconnex.com

GLหวังผลงานพลิกกำไร

■ ตุนเงินสดในมือ3พันล.ลุยลงทุน ■ ขยายสินเชื่อเชิงรุก-คุมNPLต่ำ5%

นิวส์ คอนเน็กซ์ - GL มั่นใจผลงานปี 63 พลิกกำไร เตรียมเดินหน้าขยายสินเชื่อเชิงรุก ทั้งตลาดในไทยและกัมพูชา เน้นจะกลุ่มสินเชื่อเช่าซื้อและสินเชื่อจำนำทะเบียน พร้อมลุยสินเชื่อไมโครไฟแนนซ์ตลาดเมียนมา เล็งคุม NPL ต่ำกว่า 5%

นายทัตติยะ โคโนชิตะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารบริษัทกรุ๊ปสิสจำกัด (มหาชน) หรือ GL เปิดเผยว่าภาพรวมธุรกิจของบริษัท ในปี 63 มองว่าจะเห็นการเติบโตที่ดีขึ้นกว่าปีที่ผ่านมา โดยเป้าหมายสำคัญคือ การทำให้ผลประกอบการกลับมาเป็นกำไรได้อีกครั้ง จากปีก่อนที่มีผลขาดทุนสุทธิ 21.61 ล้านบาท ซึ่งปีนี้บริษัทคาดว่าจะสามารถเร่งการเติบโตของยอดปล่อยสินเชื่อได้มากขึ้นโดยจะเน้นไปที่กลุ่มสินเชื่อเช่าซื้อ และสินเชื่อจำนำทะเบียน ทั้งตลาดในไทยและกัมพูชา รวมถึงการขยาย

สินเชื่อไมโครไฟแนนซ์ที่เมียนมา เนื่องจากยังสามารถสร้างผลตอบแทนได้ค่อนข้างดี

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงให้ความสำคัญกับการระมัดระวังปัจจัยเสี่ยงที่กระทบต่อเศรษฐกิจ ทั้งปัญหาสงครามการค้าสหรัฐกับจีน ปัญหาด้านการเมือง และปัญหาการระบาดของไวรัสโควิด-19 โดยในปีนี้เป็นบริษัทคาดว่าตัวเลขหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) มีโอกาสปรับตัวลดลงจากปีก่อนที่อยู่ในระดับ 5.5% จากการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ และบริษัทมีแผนจะเข้าไปบริหารจัดการหนี้ NPL ทั้งหมด จากก่อนหน้านี้ที่จ้างบริษัทภายนอกในการแก้ปัญหา NPL บางส่วน

ปัจจุบันบริษัทมีกระแสเงินสดอยู่ราว 3,000 ล้านบาท ซึ่งจะใช้จ่ายระดมเงินกู้จำนวน 600 ล้านบาทในช่วงปลายเดือนมี.ค.นี้ ส่วนที่เหลือจะใช้รองรับการขยายสินเชื่อ



ทัตติยะ โคโนชิตะ



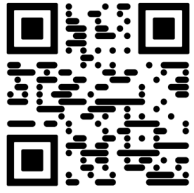
สนับสนุนสินเชื่อ...

นายณพวิทย์ โทเทอดวิไล ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ ธนาคารกรุงไทย นายวิโรจน์ เจริญตรา นายบุญเลิศ รตินธร พร้อมด้วยทีมผู้บริหาร บริษัท รีโว่ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด ร่วมลงนามในสัญญาสนับสนุนทางการเงิน จำนวน 380 ล้านบาท ให้แก่บริษัท รีโว่ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด เพื่อใช้ดำเนินการพัฒนาโครงการ EIGEN (ไอเจ้นท์) พรีเมียม ทาวน์ไฮม์ใหม่ ในย่านถนนพัฒนาการ

อย่างไรก็ตาม บริษัทอาจจะยังมีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับเรื่องคดีความต่าง ๆ อยู่บ้างในปีี้ แต่คาดว่าจะลดลงจากปีก่อน จึงมองว่ากระแสเงินสดที่มีอยู่ในปัจจุบัน จะสามารถรองรับการเติบโตเชิงรุกของธุรกิจในปีนี้

“เป้าหมายสำคัญในปี นี้ คือ อยากกลับมาเป็นกำไรอีกครั้ง ซึ่งปีที่ผ่านมาเรามีปัญหาเรื่องการฟ้องร้องกับ JTrust และเรามีการปรับโครงสร้างภายในด้วย ทำให้การขยายธุรกิจทำได้ไม่เต็มที่นัก แต่ปีนี้เราจะกลับมาขยายสินเชื่อเชิงรุกมากขึ้น” นายทัตติยะ กล่าว.





FTE อพรายได้ 63แตะ 1,275ลบ.



ทักษิณ
ตันติไพจิตร

นิวส์คอนเน็กซ์-FTE ตั้งเป้าปี 63 รายได้โต 10%แตะ 1,275 ล้านบาท รักษาอัตรากำไรสุทธิ 12% เดินหน้าลุยงานตามแผน ขยายฐานลูกค้า เน้นรับงานโครงการภาครัฐ-เอกชนขนาดใหญ่เพิ่ม

นายทักษิณ ตันติไพจิตร กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไฟร์เทรดเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ FTE เปิดเผยว่า กลยุทธ์การดำเนินงานปี 63 นี้บริษัทเดินหน้าตามแผนที่วางไว้ ทั้งการรักษาและขยายฐานลูกค้างานรับเหมาออกแบบติดตั้งระบบฯ โดยการเจาะกลุ่มหน่วยงานราชการ โรงงานอุตสาหกรรมทั่วประเทศ เพื่อกระจายความเสี่ยงไม่พึ่งพาสถานลูกค้ากลุ่มใดกลุ่มหนึ่งและเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ อาทิ งานออกแบบติดตั้งระบบดับเพลิงสถานีไฟฟ้าแรงสูงของ กฟผ.

งานปรับปรุงระบบดับเพลิงสนามบินทั่วประเทศ

ขณะเดียวกัน บริษัทมุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจบริการการเพิ่มประสิทธิภาพด้านงานขาย โดยเพิ่มทีมขายที่มีความเชี่ยวชาญ อีกทั้งการเพิ่มผลิตภัณฑ์รูปแบบต่างๆ ครอบคลุมความต้องการใช้งานของกลุ่มลูกค้าและเพิ่มโอกาสในการแข่งขัน รวมถึงการเข้าประมูลงานของทั้งภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง โดยตั้งเป้าหมายการเติบโตของรายได้ประมาณ 10% หรือมีรายได้รวมอยู่ที่ 1,275 ล้านบาท และมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ 12%

สำหรับผลประกอบการปี 2562 บริษัทมีรายได้รวม 1,038.30 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.34 ล้านบาท หรือ 0.91% และมีกำไรสุทธิ 114.60 ล้านบาท ลดลง 15.61 ล้านบาท หรือ 11.99% และคณะกรรมการบริษัท อนุมัติเสนอที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นจ่ายปันผลอีก 0.09 บาทต่อหุ้น รวมทั้งปี 62 จ่ายปันผล 96 ล้านบาท หรือ 93.70% ของกำไรสุทธิ

SYNNEX เสร็จรับอานิสงส์ลงทุน 5G

นิวส์ คอนเน็กซ์ - SYNNEX ตั้งเป้ารายได้ปี 63 โตมากกว่า GDP รับอานิสงส์การลงทุน 5G อัปเดต 20 ล้านบาท ขยาย Shop in Shop กว่า 100 แห่ง แย้มไตรมาส 2/62 โควิดกระทบ หลังลูกค้าในจีนส่งสินค้าไม่ได้

นายทศพร นิษฐานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บริษัท ซินเน็กซ์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ SYNNEX เปิดเผยว่า ตั้งเป้ารายได้ปี 2563 โตมากกว่าการขยายตัวของเศรษฐกิจที่คาดว่าจะโต 1-2% รวมถึงได้รับอานิสงส์การลงทุน 5G ที่จะเกิดขึ้นในช่วงครึ่งหลังของปี หนุนกำลังซื้อสินค้าและเม็ดเงินลงทุนที่เกี่ยวข้องมากขึ้น อีกทั้งบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายได้แก่ สินค้ากลุ่มสมาร์ทโฟน คลาวด์เซอร์วิส ไอทีซีเคียวริตี้ ไอโอที เกมมิ่ง และแก๊ตเจ็ตต่างๆ

ขณะเดียวกัน บริษัทตั้งเป้าอัตรากำไรขั้นต้นปีนี้โตไม่ต่ำกว่า 4% จากปีก่อนที่โต 4% โดยจะหันมาจำหน่ายสินค้าที่มีมาร์จิ้น

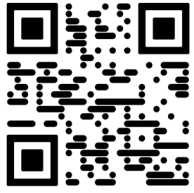


ทศพร
นิษฐานนท์

สูงขึ้น เช่น โน้ตบุ๊ก หูฟัง และสินค้า B2B ส่วนงบลงทุนปีนี้จะเน้นไปที่การทำกิจกรรมกระตุ้นยอดขายในห้างสรรพสินค้า และเพิ่ม Shop in Shop อีกประมาณ 100 แห่ง คาดใช้ลงทุนประมาณ 20 ล้านบาท

สำหรับแนวโน้มยอดขายในช่วง

ไตรมาส 1/63 คาดว่าจะทรงตัว เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน เนื่องจากบริษัทยังไม่ได้รับผลกระทบจากโควิด-19 และยังมีสินค้าสามารถขายได้จนถึงเดือน เม.ย. 63 ส่วนไตรมาส 2/63 คาดว่ายอดขายจะลดลง 7-8% หลังลูกค้า 10 แปรนด์ที่ตั้งอยู่ในประเทศจีนไม่สามารถจัดส่งสินค้ามาได้



ประจำวันที่ 3 มีนาคม 2563

www.newsconnex.com

EPCO เล็งย้ายเทรดหมวดพลังงาน



นิวส์ คอนเน็คท์ - EPCO พิค! กำไรปี 62 พุ่ง 651.72 ล้านบาท ทบสถิติสูงสุดเป็นประวัติการณ์ บอร์ดไฟเขียวปันผล 0.20 บาท ต่อหุ้น เล็งเปลี่ยนชื่อและย้ายเทรดหมวดพลังงาน

นายยุทธ ชินสุภักกุล ประธานกรรมการ บริษัท โรงพิมพ์ตะวันออก จำกัด (มหาชน) หรือ EPCO เปิดเผยว่า ผลดำเนินงานปี 2562 มีกำไรสุทธิ 651.72 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 90% จากงวดเดียวกันปีก่อน ขณะที่รายได้รวมเท่ากับ 1,530.27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 55% โดยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลประจำปี 2562 ให้กับผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 0.20 บาท กำหนดปิดสมุดทะเบียนรายชื่อผู้ถือหุ้นที่จะได้รับสิทธิปันผลวันที่ 29 เม.ย. 2563 และกำหนดจ่ายเงินปันผลวันที่ 15 พ.ค. 2563

รวมถึงจะเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณา



ยุทธ
ชินสุภักกุล

อนุมัติให้บริษัทฯ เปลี่ยนชื่อเป็น บมจ. อีสเทอร์นพาวเวอร์ชื่อย่อ EP เนื่องจากบริษัท มีรายได้และกำไรของธุรกิจโรงไฟฟ้ามากกว่า ธุรกิจสิ่งพิมพ์มาตั้งแต่ช่วงไตรมาส 2/2560 ซึ่งอยู่ระหว่างการดำเนินการพิจารณาการย้ายหมวดธุรกิจจากสื่อสิ่งพิมพ์เป็นหมวดพลังงาน ขณะเดียวกันจะเสนอให้พิจารณาความเป็นไปได้ของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลมในเวียดนาม กำลังการผลิต 250 เมกะวัตต์ของบริษัทย่อย โดยให้ทำประมาณการการลงทุนไว้ พร้อมกับให้พิจารณาความเป็นไปได้ของการลงทุน

ในรูปแบบกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐาน (IFF) เพื่อระดมทุนในอนาคต

สำหรับแผนธุรกิจปี 2563 บริษัทฯ มั่นใจว่ายังคงรักษาการเติบโตได้อย่างแข็งแกร่ง เนื่องจากจะรับรู้รายได้จากโรงไฟฟ้าโครงการต่างๆ ที่ได้จำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) ในช่วงปีที่ผ่านมา และจะสามารถรับรู้ได้เต็มปี ส่วนธุรกิจบรรจุภัณฑ์ มีแนวโน้มเติบโต โดยเฉพาะจากผลิตภัณฑ์รูปแบบใหม่ซึ่งจะช่วยเพิ่มความสามารถในการทำกำไรได้เป็นอย่างดี.

ภาพข่าว



ร่วมรณรงค์ลดโลกร้อน

ผศ.นพ.ปริทธิ์ นิยมานันต์ ผู้ช่วยรองผู้อำนวยการฝ่ายคลัง โรงพยาบาลธรรมศาสตร์เฉลิมพระเกียรติ รับมอบถุงผ้าใส่ยา จำนวน 4,500 ใบ มูลค่ารวม 500,000 บาท ตามโครงการ “รักษ์ถุงผ้า No Plastic” ของ บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) โดยมี นางสาวกานดา วัฒนายิ่งสมสุข ที่ปรึกษา ฝ่ายการตลาดผู้ผลิตและผู้แทนจำหน่ายรถยนต์ เป็นผู้แทนมอบ เพื่อให้ทางโรงพยาบาลฯ นำไปใช้ใส่ยาให้แก่คนไข้ที่มาใช้บริการ และยังเป็นกิจกรรมรณรงค์ส่งเสริมและสร้างจิตสำนึกให้ประชาชนหันมาใช้ถุงผ้าทดแทนการใช้ถุงพลาสติกอย่างจริงจังและต่อเนื่อง

คุ้มครองโรคโควิด-19

นายสาระ ลำข้า กรรมการผู้จัดการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เมืองไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) จับมือ แกร็บ ประเทศไทย โดย นายวรจักร ลักขณาโรจน์ กรรมการผู้จัดการ แกร็บ ประเทศไทย มอบความอุ่นใจจากสถานการณ์เชื้อไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ 2019 (COVID-19) ให้แก่พาร์ทเนอร์ผู้ขับขี่แกร็บ พร้อมความคุ้มครองประกันชีวิตและสุขภาพกลุ่ม ด้วยการมอบเงินชดเชยรายวัน 500 บาทต่อวัน สูงสุดไม่เกิน 15 วัน ต่อการเข้าพักรักษาตัวในฐานะผู้ป่วยในที่มีสาเหตุจากการติดเชื้อไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่

